



## > Necip CANER

- Satış, Müzakere ve Müşteri Deneyimi
- Gelişim Programları



# SELF MADE HUMAN®

[www.selfmadehuman.org](http://www.selfmadehuman.org)

Boğaziçi Üniversitesi Fizik Bölümü'nü bitirdi. Üniversite yıllarında su arıtma cihazları, faks ve bilgisayar sattı. Son sınıfta ise kolej öğrencilerine fizik, matematik, İngilizce dersleri verdi. Okul yıllarındaki Danışman hocası Prof. Dr. Avadis Hacınıyan'dı.

Mezun olduktan sonra bilim adamı olmakla para kazanmak arasındaki tercihi ikinciden yana yapıp hayat sigortası sektöründe satışa başladı. Daha sonra Dışbank'ta direkt satış kurucu ekibinde yer aldı. Türkiye' nin tüm bölgelerinde satış yaptı. Takiben Akemeklilik bünyesinde bireysel emeklilik sektöründeki coaching (satıcısız satış) sistemini başlattı. Bu yıllarda değişik bölgelerde lisanslama eğitimleri verdi. Akabinde Denizbank'a transfer oldu.

Türkiye ekonomisinin en temel unsurlarından olan KOBİ yapısına odaklandı ve uzmanlığını "KOBİ' ler nasıl çalışırlar, finansal kaynaklara nasıl ulaşırlar, nasıl rekabet ederler?" stratejileri üzerinde derinleştirerek geliştirdi. Bu dönemde de Satış Müdürü unvanı ve sorumluluğu kapsamında İşletme Kart, Yazarkasa POS gibi ülkemizin önde gelen ve yeni nesil ürünlerinin satış sürecinde sorumluluk aldı ve satış süreçlerini yönetti. Eş zamanlı olarak satış ekiplerinin satış odaklı eğitimlerini verdi.

Bankadan ayrıldıktan sonra Fitness Federasyonunun eğitimlerine katılarak 1. Kademe Fitness antrenörü, Herkes için spor federasyonunun eğitimlerini alarak da yine 1. kademe wellness koçu oldu. Kurumsal eğitimlerin yanısıra HİS federasyonunun liderliğinde kurumsal wellness projeleri geliştirmeye başladı.

2016 yılından itibaren Akbank'ın müşteri deneyimi projesi "Yaşa Akbanklı" projesi kapsamında pek çok eğitim verdi. Eureka Sigorta, Kuveyt Turk, Ses Hukuk gibi firmalarda tasarım sürecini yönettiği proje eğitimlerinde görev aldı ve birçok eğitim verdi.

Necip Caner, kurumsal şirketlere düzenli olarak, temel satış becerileri, ileri satış teknikleri, satış koçluğu, müşteri iletişimi eğitimleri veriyor. Ayrıca fiziksel, ruhsal, duygusal ve meslek itibarıyla iyi ve formda olma durumu olarak tanımlanan wellness metodolojisi kapsamında kurumsal wellness eğitim ve uygulama hizmetlerini sunuyor.

